建设银行行长张毅在 2025 年中期业绩发布会上的致辞

8月29日,建设银行采取北京、香港两地连线形式召开2025年中期业绩发布会。建设银行行长张毅出席发布会并发表致辞。

尊敬的各位投资者、分析师、媒体朋友们:

大家下午好!欢迎各位莅临建设银行 2025 年中期业绩发布会,衷心感谢大家一直以来的关心、信任和支持!

今年以来,建设银行坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,坚决贯彻落实党中央、国务院决策部署,坚持稳中求进工作总基调,切实增强"三个能力",以质的有效提升引领量的合理增长,扎实推进内涵式高质量发展。

今年上半年,建设银行经营发展取得良好成绩,关键经营指标企稳向好,经营收入3,859亿元,同比增长2.95%;手续费及佣金净收入652亿元,同比增长4.02%;拨备前利润2,901亿元,同比增长3.37%;拨备覆盖率239.40%,较上年末提升5.8个百分点。

下面,我向大家汇报一下具体情况。

第一,我们锚定"三稳""三优""三控"目标不动摇, 经营成果稳中有进、稳中提质。"三稳"方面,核心资产增长 稳健,截至6月末,发放贷款总额27.44万亿元,较上年末增 长 6.20%, 金融投资 11.77 万亿元, 较上年末增长 10.17%: 核 **心负债增长稳健,**吸收存款 30.47 万亿元,较上年末增长 6.11%; **关键指标表现稳健,**净息差 1.40%、ROA 0.77%、ROE 10.08%, 资本充足率 19.51%,核心指标继续保持均衡协调和可比同业领 "三优"方面,资产结构优化,贷款和债券余额占比近九 先。 成,聚焦提振消费、服务新质生产力、"两重""两新"等重 点领域,加大资源支持:负债结构优化,有效控制长期限、高 成本存款,境内活期存款余额占比超四成,可比同业领先,存 款付息率 1.40%, 同比下降 32 个基点: **收入结构优化**, 轻资产、 轻资本业务转型推动新兴领域收入持续增长,手续费及佣金净 收入在经营收入中占比为 16.90%, 可比同业领先; 抓住金融市 场有利机遇,优化投资交易策略,实现其他非息净收入340亿 元,同比增长 111.36%。"三控"方面,成本管控更加深化, 优化经营费用配置机制,精益管理取得实效,投入产出质效不 断提升,成本收入比23.72%,优于可比同业;风险管控全面加 强,智能风控体系建设稳步推进,资产质量保持平稳,不良贷 款率 1.33%,较上年末下降 1 个基点**:资本管控成效明显,**核 心一级资本充足率 14.34%,资本使用效率和资本回报水平领先

可比同业。在广大股东支持下,高质高效完成增资工作,风险抵御和服务实体经济能力进一步增强。

第二,我们强化优质金融供给,"五篇大文章"落地落细。 统筹优化"五篇大文章"组织架构,推进落地体系化、系统化 的企业级实施方案, 围绕加快发展新质生产力, 创新完善适配 性综合金融产品和服务,为高质量发展提供有力支持,打造新 的业务增长点。科技金融推动客户服务、业务流程、产品渠道、 组织机构、考核评价"五维一体"服务体系建设。科技贷款余 额 5.15 万亿元, 较上年末增长 16.81%; 承销银行间市场首批 科技创新债券: 完成 9 只 AIC 股权投资试点基金设立备案。 绿 色金融持续完善多元化服务体系。绿色贷款余额 5.72 万亿元, 较年初增长14.88%; 上半年承销绿色及可持续发展债券2,356 亿元;综合运用绿色信贷、绿色债券、绿色租赁、绿色信托、 绿色保险、绿色理财等金融工具,广泛支持和培育绿色产业。 MSCI ESG 评级为 AAA, ESG 市场评价保持全球领先。普惠金融 深度融合线上线下服务模式,优化升级"建行惠懂你"综合化 生态服务平台。普惠型小微企业贷款余额 3.74 万亿元, 较上 年末增长 9.80%。 养老金融围绕"四金一银(基本养老金、年 金、个人养老金、机构管理养老金、银发经济)"完善布局, 提升三大支柱业务竞争力。个人养老金开户数、入金额保持同 业领先; 建信养老金二支柱资管规模突破 6,500 亿元, 年金客 户数较上年末增长53.96%。数字金融以"人工智能+"为突破口,

加快推进集团数字化智能化转型。金融大模型累计赋能 274 个场景; 手机银行和"建行生活"双子星月活用户 2.43 亿户, 同比增长 14.40%; 支持数字产业发展, 数字经济核心产业贷款余额 8,524 亿元, 较年初增长 13.44%。

第三,我们坚持金融工作的根本宗旨,服务国家建设"量" "质"并举。一是持续加大对实体经济支持力度。推动"两重" 建设落地见效,基础设施相关重点行业贷款余额稳步增长,投 向制造业的中长期贷款 1.79 万亿元, 较上年末增长 10.25%; 服务区域协调发展, 京津冀、长三角、粤港澳大湾区、成渝地 区等重点区域对公贷款合计增速高于全行平均增速;推进实施 支持民营经济行动方案,民营企业贷款 6.59 万亿元,较上年 末增长 9.92%; 国债和地方政府债认购规模均创历史新高, 承 销量继续保持市场前列,全力支持超长期特别国债发行,有效 保障重点项目资金需求。二是为扩内需促消费注入金融动力。 开展金融支持大规模设备更新专项行动,相关贷款累计投放超 900 亿元:实施消费金融专项行动,个人消费贷款余额 6,142 亿元,较上年末增长863亿元,余额及增量均为同业第一:借 记卡发卡量达 12.63 亿张, 上半年消费交易额 12.12 万亿元, 信用卡贷款余额 1.05 万亿元,贷款规模继续保持同业领先; 当年投放个人住房贷款 4,025 亿元, 余额 6,15 万亿元, 均保 持同业第一,住房金融传统优势持续巩固。 三是扎实推进一揽 **子增量政策落地见效。**深化落实支持小微企业融资协调工作机

制工作方案,累计授信金额超 2 万亿元;加大支持"三大工程" 力度,有效服务城市更新和内涵式发展;积极推广股票回购增 持贷款,累计服务近百户上市公司及其主要股东。四是全力支 持高水平对外开放。扎实推进人民币国际化,跨境人民币结算 量 3.14 万亿元,同比增长 23.21%,伦敦分行获任英国人民币 清算行以来,累计清算量近 148 万亿元,保持亚洲地区以外最 大人民币清算行地位。RCEP 区域机构辐射作用显著,资产规模 超 2,000 亿美元,有力支持"一带一路"建设。上半年境外机 构盈利实现较快增长,净利润同比增长 57.19%。

第四,我们坚持以客户为中心,客户服务质效持续提升。一是聚焦客户金融服务需求,探索"圈链群"服务模式转型,纵深推进城乡一体化、本外币一体化、商投行一体化、线上线下一体化、集团一体化,深化客户分层经营、协同经营,实现客户综合服务最优化和集团综合价值最大化。二是精细化管理赋能机构经营与客户深耕,建立全行统一的日常经营、机构评价和客户画像指标体系,加强多维度市场态势感知,通过"一张表"算好客户综合账、找准营销商机,不断完善差异化的客户服务与定价体系。三是客户基础持续夯实,上半年对公全量客户1,226万户,较上年末新增59万户,个人客户7.77亿人,较上年末新增570万人。代发工资个人客户9,183万人,代发工资客户日均AUM新增6,444亿元。零售业务品牌价值持续提

升,连续五年荣获《亚洲银行家》"中国最佳大型零售银行" 大奖。

第五,我们统筹发展与安全,风险管理稳健审慎。一是持续完善风险内控体制机制,加强母子公司、境内外机构协同控险,提升集团一体化风险管控能力。二是积极主动管控信用风险,资产质量整体保持稳健,不良贷款率 1.33%,较上年末下降 1 个基点;关注类贷款占比 1.81%,较上年末下降 8 个基点;拨备覆盖率 239.40%,较上年末提升 5.8 个百分点,风险抵补能力进一步增强。三是聚焦重点领域风险,完善普惠金融信用风险管理机制,加强普惠零售贷款集约化催收,提升不良化解处置质效。房地产、地方政府债务风险水平总体可控。四是持续加强合规管理,加快推进反洗钱集约化管理,统筹开展重要业务连续性演练;加强信息科技风险管控,保障网络及信息系统安全稳定运营。

今年是"十四五"规划收官之年,也是"十五五"规划谋篇布局之年。当前,国际环境复杂多变,美国单边关税使全球经济面临更大不确定性,同时我国经济基础稳、优势多、韧性强、潜能大,长期向好的支撑条件和基本趋势没有变。我们将立足国内国际双循环新发展格局,保持战略定力,以自身高质量发展的确定性应对外部环境的不确定性,重点做好以下工作:

我们将聚焦经济社会发展重点领域和薄弱环节,为实体经济提供更加适配的金融服务。重点推动"五篇大文章"融合互促,持续完善企业级、综合性、可持续的金融服务体系。高质量推动"两重"建设,全力保障国家重大项目实施。落实中央城市工作会议精神,抓住城市高质量发展结构性机遇。深入实施提振消费专项行动,落实个人消费贷款和服务业经营主体贷款贴息政策。切实做好金融支持新型工业化相关工作。

我们将坚持内涵式高质量发展,进一步优化经营策略。在 资产端,稳总量、优结构、拉久期、增收益;在负债端,抓核 心、夯基础、控期限、降成本;在收入端,稳基本盘,拓增长 点;在服务端,坚持客户深耕和产品组合策略。坚决维护市场 竞争秩序,以优质服务锻造核心市场竞争力。

我们将坚持底线思维,高质效筑牢风控底板。完善全面风险管理体系,在"防风险"中提升"促发展"能力,优化信贷政策和审批机制,充分发挥科技型企业评价工具对优质客户的信用增级作用。提升房地产、普惠、零售等重点领域的风险管控水平,前瞻应对市场风险。

今年是建设银行股改上市 20 周年,我们将在广大股东的陪伴与社会各界的关心支持下,继续聚焦主责主业,锚定做优做强,坚定不移走好中国特色金融发展之路,为中国式现代化贡献金融力量,为股东、社会和利益相关方创造更大价值。